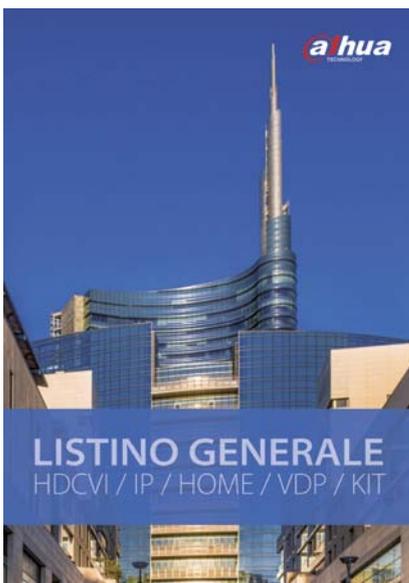




Canale specializzato: Dahua sceglie Geser

Siglato un accordo di distribuzione con Dahua Italia, società leader di mercato nella videosorveglianza. Numerosi i vantaggi per gli associati Geser: dal valore del brand alla marginalità significativa fino alla logistica centralizzata.



Enzo Pompadoro, Presidente di Geser, è visibilmente soddisfatto per aver firmato un accordo di distribuzione, capace di attivare numerose sinergie, con un brand così importante come Dahua, leader al mondo negli impianti di videosorveglianza, e non solo.

«Dahua – commenta Enzo Pompadoro – ha scelto gli associati Geser per raggiungere un mercato, quello degli installatori degli impianti di ricezione televisiva, che i distributori tradizionali di sicurezza e TVCC non coprono. Si tratta di un mercato, il nostro, ad elevato potenziale. Infatti, non è un segreto che all'antenna i rivenditori

associati al gruppo Geser, da tempo, hanno affiancato altre categorie di prodotto: dal cablaggio di reti Lan, dall'illuminazione LED alla sicurezza e alla videosorveglianza. È in corso un'evoluzione e un rinnovamento: per questi motivi il ruolo di Geser diventa ancora più strategico nella selezione di partner e partnership».

Identità e Opportunità

«L'ambizione di Geser – prosegue Pompadoro – è offrire ai suoi Associati e ai loro clienti un'opportunità rilevante. Lo diventerà per tutti con gradualità, alcuni sono già pronti, per altri è naturale e fisiologico

un percorso di crescita e adattamento. Gli antenisti giovani sono più rapidi e hanno già colto l'importanza di questo accordo».

«Manteniamo la nostra identità d'origine, ossia l'antennistica, ma non possiamo ignorare importanti opportunità generate proprio dal nostro lavoro quotidiano. Grazie all'impianto di ricezione televisiva, i rivenditori Geser e i loro clienti installatori hanno acquisito nel tempo un profondo know how sugli impianti video cablati con il cavo coassiale. La videosorveglianza che sfrutta il cavo coassiale, nel nostro mercato recita un ruolo di evidente prevalenza, superiore all'80% del totale impianti. La videosorveglianza IP, al momento, ha un ruolo marginale nelle richieste che riceviamo. Inoltre, il rapporto di fidelizzazione costruito nel tempo dagli installatori TV con i loro clienti li pone in una situazione di vantaggio competitivo rispetto, ad esempio, agli installatori elettrici. La videosorveglianza viene considerata dal cliente finale un lavoro importante e specializzato: dell'installatore TV ci si fida».

Modello Geser

«Fra i numerosi vantaggi dell'accordo con Dahua – ci spiega con orgoglio Enzo Pompadoro – abbiamo il valore di questo brand, la formazione professionale organizzata direttamente da Dahua e la possibilità di acquisto centralizzato per i nostri associati tramite la logistica Geser».

«Inizio dal valore del brand: ci sono numerosi produttori, importatori e distributori di prodotti per TVCC. Per Geser era importante scegliere un produttore leader, per proporsi sul mercato come distributori di riferimento anche per la videosorveglianza. Gli installatori sono più fiduciosi quando lavorano con un produttore leader, sanno che possono contare su una vastissima gamma di prodotti e sulla garanzia del produttore. Inoltre, la scelta di un produttore 'no brand' non avrebbe prodotto alcun vantaggio, nemmeno quello della convenienza economica perché Dahua da questo punto di vista è aggressiva e nella maggior parte dei casi anche più conveniente».

«Nel tempo – prosegue Enzo – Geser ha costruito un modello distributivo che si avvale di un servizio di logistica centralizzata, adottata anche per i prodotti Dahua. Abbiamo deciso di agevolare maggiormente i nostri

Dahua Technology Academy

L'esigenza sempre maggiore di approfondire la conoscenza delle linee di prodotti in continuo mutamento, la spinta a migliorare la professionalità e la volontà di implementare la proposta formativa, hanno spinto Dahua a costruire una vera e propria accademia di formazione tecnica.

Un'importante iniziativa per preparare e qualificare tutte le figure tecniche interne ed esterne legate alla rete distributiva Dahua, nata per incrementare sempre il rapporto con i propri partner favorendo la reciproca crescita professionale attraverso una maggiore specializzazione.

Al servizio dei partner Dahua per non vendere soltanto prodotti, per qualificarsi e vendere la propria competenza, saper gestire sistemi complessi, percorrere insieme la stessa strada di conoscenza e professionalità.

Dahua Academy si aggiunge alle iniziative di presentazioni tecnico-commerciali sviluppate sul territorio che continueranno a dare il loro importante contributo per una divulgazione del brand e del supporto sempre crescenti.



Soci nei loro acquisti mettendo a disposizione una selezione di prodotti Dahua a più elevata rotazione, che costituiscono il fabbisogno più frequente. La nostra logistica conta oltre 300 referenze, composta da prodotti di vari brand. Per i soci GESER fare l'ordine diventa più facile: unico interlocutore, merce ricevuta in 24/48ore e non sono richiesti importi minimi. Inoltre, i Soci acquistano dal fornitore sempre a prezzi molto convenienti con il risultato evidente che il margine aumenta».

I primi risultati

«A fine aprile – conclude Enzo Pompadoro – abbiamo firmato l'accordo con Dahua; le forniture sono iniziate con regolarità a fine maggio e il fatturato è salito subito in modo importante. I trend di crescita sono molto alti e le possibilità di sviluppo altrettanto evidenti perché a oggi non tutti gli Associati sono già operativi ma si stanno organizzando per diventarlo a breve. Anche Dahua ha espresso la propria soddisfazione per questo avvio: lavorando con Geser ha riscontrato un grande interesse nell'iniziativa e un incremento dei volumi di vendita».

PFW8800-A180: panoramica ripresa a 180° con 4 sensori da 2MP

Una camera IP capace di generare immagini da 4096 x 1800 pixel. Un algoritmo integrato elabora funzioni intelligenti come Tripwire, Intrusion, Abandoned, Missing e Face detection per il monitoraggio dell'area.

■ La PFW8800-A180 integra 4 sensori in un unico chassis con l'elettronica capace di generare un'immagine unica, panoramica, per monitorare un'area di particolare estensione in larghezza.

Questa IP Camera rappresenta una soluzione economicamente conveniente laddove finora sono state installate più camere a sensore singolo, garantendo un ritorno dall'investimento più rapido.

Il campo di ripresa è suddiviso su quattro sensori: è quindi possibile effettuare regolazioni separate per i valori di contrasto e luminosità.



resistenza all'urto meccanico è IK10, equivalente ad una forza di 55 kg. La temperatura operativa varia da -30° C a + 60° C con umidità del 95%. Con la termoresistenza dedicata si possono raggiungere i -40 °C.

Le numerose funzioni

Questa camera offre prestazioni di alta qualità anche in condizioni di luce ambiente molto variabile, grazie al filtro IR meccanico. Inoltre, la tecnologia Dahua Starlight è in grado di fornire immagini a colori in completa oscurità.

Il sistema IVS (Intelligent Video System) attraverso un algoritmo analitico offre numerose funzioni intelligenti come Tripwire, Intrusion, Abandoned, Missing e Face detection.

Lo Smart IR, invece, modula l'intensità della luce IR emessa dall'array di Led per evitare di bruciare l'immagine. Viene supportata una copertura fino a 30 metri. L'algoritmo di compressione del segnale Smart H.265+, basato su H.265, si avvale di codifica adattiva, GOP e ROI dinamici, gestione flessibile multi-frame e riduzione del rumore che possono portare ad un risparmio fino al 70% dell'occupazione della banda in rete. Il grado di protezione da corpi solidi e liquidi è IP67, quello di

I punti di forza

- Quattro sensori Starvis CMOS da 2,8" e 2MP, scansione progressiva
- Codifica H.265/H.264 a triplo stream
- Risoluzione massima 4096x1800@25 fps
- Supporto vista panoramica a 180°
- Day/Night (ICR), 3DNR, AWB, AGC, BLC
- Smart detection
- Massima copertura IR: 30 metri
- Memoria MicroSD, IP67, IK01, PoE+

Dahua Technology: R&D con oltre 5mila ingegneri

Dahua Technology è un fornitore leader di prodotti e soluzioni nella videosorveglianza globale, market leader 2015 secondo IHS 2016. Dahua Technology, dal 2010, investe il 10% circa del fatturato annuo in ricerca e sviluppo. Il reparto R&D impiega più di 5mila ingegneri per sviluppare tecnologie all'avanguardia nei seguenti campi: ottiche, sensori,



codifica e trasmissione video, processing integrato, elaborazione grafica, videoanalisi, software e sicurezza.

Le linee di prodotto si articolano sulle serie Lite, Pro e Ultra, per servire i mercati residenziale, commerciale e PMI. Di recente, Dahua Technology ha arricchito la propria gamma inserendo anche i sistemi di controllo degli accessi e le soluzioni di Digital Signage.

HAC-HFW2401R-Z-IRE6

2592x1520@15Fps

Una camera IP67, da esterno/interno, con sensore CMOS da 4MP. Uscita video su cavo coassiale HDCVI o Video composito. Ottica motorizzata e illuminazione IR da 15 a 60 metri.

■ Il catalogo TVCC di Dahua Technology comprende numerose camere con diverse uscite video: dall'HDCVI all'IP, con modelli che supportano fino a 4 standard contemporaneamente.

Il modello di questa pagina si distingue per una risoluzione che può raggiungere 2592x1520 pixel a 15 fotogrammi per secondo, grazie ad un sensore CMOS da 4MP.

Come evidenziato dal box qui sotto l'ottica zoom è 5x motorizzata. I vantaggi derivati dal cablaggio coassiale sono numerosi; ad esempio la lunghezza di tratta del collegamento che



può raggiungere gli 800 metri per supportare una risoluzione a 720p oppure 500 metri a 1080p/4MP. Nonostante la tratta così lunga non è presente alcuna latenza. Dal lato utente un cablaggio con cavo coassiale presenta un livello di sicurezza assoluto contro eventuali attacchi generati da virus informatici.

La camera HDCVI i punti di forza

- IR camera HDCVI da esterno/interno, IP67
- Sensore CMOS da 1/3" a scansione progressiva, 4MP
- Risoluzione 720p/1080p/2K sino a 25Fps
- ICR meccanico
- Ottica motorizzata 2,7÷13,5mm
- Luminosità 0,01 Lux f1.3 (0 con IR led ON)
- Portata Led IR fino a 60 metri
- 2-3D, WDR (120db), 1 uscita video (1 HDCVI o 1 CVBS)
- OSD su cavo coassiale
- Alimentazione 12 Vcc, consumo <11,1W
- Staffa da muro in dotazione



Geser Soc. Coop.
Via F.lli Cairoli, 3 - 20835 Muggiò (MB)
Tel. 039 27 80 897
www.geser-electronics.it
commerciale@geser-electronics.it

Registratore video HCVR7104H-4M



Un registratore video digitale in tecnologia HDCVI, sviluppata da Dahua, che sfrutta il cavo coassiale per realizzare impianti di videosorveglianza HD analogici, anche di grandi dimensioni. Supporta fino a 16 canali (ingressi HDCVI/CVBS), 8 canali (camere IP aggiuntive), 16 canali (local live-view) e 16 canali in riproduzione.

I punti di forza

- NVR/DVR 4 canali HD-CVI/CVBS fino a 4Mp o 4+2 ch a 5MP
- Rapporto risoluzione/frame e bit rate variabile (48÷4.096 Kbps) per singolo canale,
- 2 OUT video principali (1 VGA + 1 HDMI)
- 1 OUT SPOT, 1 IN e 1 OUT audio bidirezionale
- Predisposto il per montaggio di un HDD SATA (fino a 6 TB cad.)